

TESTEZ VOS MOTIVATIONS ET VOS COMPÉTENCES

Trois types de motivations sont décelées en général chez un repreneur « personnes physiques » :

- la "création de son emploi" où le repreneur/créateur a pour objectif la recherche d'un salaire plus que l'ambition de reprendre ;
- le "positionnement social ou économique" qui impose la recherche d'une affaire sérieuse ayant des potentialités et qui sera développée progressivement mais dans le même créneau d'activité ;
- le "développement d'une affaire" dans laquelle le repreneur cherchera, avant tout, le "pied à l'étrier", à fortes potentialités, qui sera développée grâce à son savoir-faire, à la perception qu'il aura du marché, du produit.

N'hésitez pas à consolider vos compétences en gestion. Une majorité d'entreprises cessent leur activité à la suite d'erreurs de gestion.

Pour vous permettre une analyse succincte de vos motivations et de vos compétences, nous vous proposons les deux tests suivants

| • MOTIVATIONS | OUI | NON |
|--|--------------------------|--------------------------|
| 1) Avez-vous eu connaissance ces dernières années d'entreprises que vous auriez aimé reprendre ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2) Avez-vous d'autres motivations réelles que celle de trouver un emploi ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3) Vous êtes-vous déjà personnellement responsabilisé dans une affaire ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4) Avez-vous déjà renoncé à vos loisirs ou à vos vacances pour vous consacrer librement à une activité professionnelle ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5) Vos choix professionnels sont-ils toujours acceptés par votre entourage familial ? Votre entourage accepte-t-il de vendre un bien familial ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6) Avez-vous eu l'occasion de vérifier votre état de santé ? Votre résistance à l'épreuve ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7) Savez-vous éviter les engagements pris à la légère, les paris ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8) Gérez-vous vos liquidités personnelles de façon optimale ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9) Êtes-vous prêt à consacrer 10 à 15 heures par jour à votre entreprise ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10) Votre capacité d'investissement est-elle compatible avec votre revenu nécessaire ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

| • COMPÉTENCES | OUI | NON |
|--|--------------------------|--------------------------|
| 1) Avez-vous une bonne connaissance de l'activité de l'entreprise que vous visez ? De sa clientèle ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2) Avez-vous déjà exercé une activité identique ou voisine ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 3) Possédez-vous le savoir-faire technique ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 4) Avez-vous acquis des compétences commerciales et en gestion ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 5) Vos moyens financiers sont-ils compatibles avec la valeur de l'entreprise que vous visez ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 6) Avez-vous déjà dirigé des hommes avec succès ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7) Vous sentez-vous en mesure de diriger sans difficulté l'entreprise que vous visez compte tenu de son activité et de sa dimension ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8) Avez-vous une première idée des possibilités de développement futur de l'entreprise que vous visez ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9) Avez-vous déjà négocié des contrats ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 10) Pouvez-vous décrire les trois principales qualités et les trois principaux problèmes de l'entreprise que vous visez ? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Un trop grand nombre de "NON" doit vous inciter à réfléchir avant de vous lancer dans la reprise d'une affaire.